

Hacia un Cuadro de Mando Integral (CMI) en la DGI



Hacia un CMI en la DGI Contenido

- 1. ¿Qué dice la teoría?
- 2. ¿En qué situación estamos?
- 3. ¿Qué nos falta?
- 4. ¿Qué posibilidades tiene el software utilizado?
- 5. ¿Qué avances esperamos para este año?



Hacia un CMI en la DGI 1 - ¿Qué dice la teoría?

1 - ¿Qué dice la teoría?

Misión Por qué existimos?

Visión Qué queremos ser?

Valores
Qué es
importante
para
nosotros?

Estrategia

Cómo vamos a alcanzar lo que queremos ser?

> Aprendizaje y desarrollo del capital humno

Sociedad y

Estado

Contribuyentes

Procesos Internos Mapa estratégico
(Objetivos estratégicos)

Iniciativas (Planes de acción)

| | | | (i idiioo d | | | _ | | <u>'</u> |
|------------------|-------------------|-----------------|--|--------------|--|-----------------------|-------------|--|
| CHICAGON COMPANY | Carallel or other | ALC: NO DATE OF | DESCRIPCIÓN | 1000 | ****** | Acres was | Wedge means | Observations |
| 1 | q | , | ingeneral describination para antifere due de longitudose. | maces | | 940 | 0 | |
| Γ | g | | reporter avenir autorita e in Sefficial Secret Opera fran Sefficial cettioprise SE SEE del their weeks on a military annale. Mente in cettion conservation del del | arcaro | behan ins months and months and months insurable | 947 | 7 | Sign of Injection in patient 600-000 y remailed or 140-16 Marks |
| | g | | belos describro impiero la cidad de certicado de central con consciones de faculha | arcaro | 100 m 100 m 100 m 100 m 100 m | 947 | 0 | Tipes - Injected per EEE/ 1/800 - Ordered per IC (EEE/800) |
| П | 12 | 10 | Selfs describes injuring in presentation in its EP of EP downly will be distinction. | Brooms | Saffyth Saffyth | 944 | | |
| ı | g | | Selfo describe reporte is previous or proporte in quie de formate del formis de publical proporte y oprisolarité media processaria. | 2010000 | Tongo Br Topological Control of | (5- (6-14) | 9 | |
| ı | u | | Racionalizar y simplificar sistemas y proced complimiento | lerierita pa | nd | | | |
| | 0 | | Sefer, Amendie virginier victiere gus perfit- gener werdelinemen in Amendie forder in 100 m eeu voorden in prilitielle in gestelle 100 m in Amendie gestelle voorde in gestelle in geneeme ges vorge in Ericulau. | 98690 | | 9-10-10 | 9 | Report - Committee to the control of |
| | a | 2 | hader a treate a 160 repair of female a made, constituting the 174 p 174 personal area personal attracts orders a storae Create resource. | aroans | Transaction Control Williams Control Control | 0.27 | | |
| | 9 | 3 | Safe deurolar i reparte comme y prosed medica po partide del refunción de telescolar el forma para destado repuesta mendada | нист | | 9 (M) | 9 | Figure - Security de Marquista de Marquista de 1990 (- Des de Antonia de 1990 (- Des de Antonia de 1990 (1994 (1994 (1995 (|
| l | t) | | Sefer, describe in imparter stammer y prosedimenta persperativa ligalactic de CIS | BROW | Nongerarite Names | (S) (S) (A) (S) | 0 | Tigue - Armania (1001) - On automativa Incanae of (1001) |
| | a | E | Aptimizate, above, produktorpes profit in Spillotte of Thism is detailed to have I participate of This III. | 20000 | house, more | 90 | 9 | |
| | tā | | Automotiva dana umahinta un perdi cripada in trich in propie. | Bromo | trans transc income opens | 19- 046- 0 | 9 | Spen mid? |
| | U | ř | (After a disposit in the sefficial research of the disposition (Artifact) in the disposition (Artifact) in the confidence (Artifact) | 200000 | Hadra what too more than | 54-0 | | Special Colors Instruction in a sefficial region depole |
| | 0 | | (eff. bereite i spergi a picto pe prito altrette in prito is auto is prime fina pe pero e specificio in its prime fina sprito. | mano | trees Sections Spinished | 944 1440 | | Existence parameter to reportent opera elevate de IFE. |

macro traspers (no.) Spendocenter (no.)

Cuadro de Mando
Integral

Seratogy Rap

Financial
Impedite

Seratogy Rap

Seguimiento del plan

| 1 1 | и | SERVICE CO. | 2.5 | - | 31 | м | ш | P | | ngeree: |
|-----|---|---|-----|------|----------|----|---|---|---|------------|
| Æ | ŀ | STATE AND ADDRESS OF | - | | | = | ٠ | ٠ | | March 1977 |
| ۲. | , | | - | | - | Ÿ | - | | - | - 95- |
| ŀ | | SVDD/GN/LOS/An. | | | œ. | 4 | | | | regre- |
| HΕ | ŀ | WASHING | - | | 250 | | | | | |
| ŀ | ٠ | *************************************** | - | - | STATE OF | | - | ٠ | = | |
| ŀ | | Superior Services | _ | _ | | | | | - | |
| ŀ | ŀ | Charles and the same of | - | 1881 | 36 | v | | 1 | - | THE TAN |
| ŀ | ŀ | APPENDING NO. | - | | 127 | | | | - | SAME AND |
| ΙE | Θ | \$ 35 STATE OF STREET | | | E | == | • | ٠ | | |
| ΙЕ | • | THE RESERVE OF THE PARTY OF | - | - | 200 | W | • | * | | |
| ΙЕ | П | College of the later of | - | - | 100 | 22 | | | | |
| Ш | Ŀ | SATURDAY AND THE | - | - | 20% | - | • | 1 | | |
| - | ŀ | MENSON/RIV | - | | Œ | ÷ | - | | - | eranian. |



1 - ¿Qué dice la teoría?

Misión

Valores

Por qué existimos?

En que creemos?

Visión

Qué queremos ser?

Estrategia

Cómo vamos a alcanzar lo que queremos ser?

Mapa estratégico

Explicita las relaciones entre objetivos e iniciativas

Cuadro de Mando Integral

Indicadores

Metas e iniciativas

Qué necesitamos hacer?

Objetivos y metas personales

Qué necesito hacer en el día a día y en mi área?





1 - ¿Qué dice la teoría?

Cuadro de Mando Integral

Herramienta de gestión que permite traducir la visión, misión y estrategia de una organización en un conjunto de indicadores e iniciativas que proporciona estructura necesaria para un sistema de gestión y medición estratégica, asegurando la alineación de todas las unidades organizativas.

El Cuadro de Mando Integral en una organización es un sistema de medición y gestión estratégica que juega el rol de:

- Brindar dirección clara a toda la organización.
- Facilitar la elaboración y el seguimiento del plan de acción para la ejecución de la estrategia.
- Visualizar el avance de la organización hacia el logro de los objetivos estratégicos.
- Apoyar a la gerencia en la toma de decisiones y en mantener el rumbo de la organización.
- Incluye indicadores que abarcan todas las perspectivas del accionar de una organización, no solamente la financiera.



1 - ¿Qué dice la teoría?

Mapa estratégico

Es una herramienta que representa la estrategia como un conjunto de objetivos vinculados originalmente ordenados en cuatro perspectivas.

- Financiera: Enfocada en los resultados financieros que necesita obtener la organización.
- Clientes: Enfocada en cómo queremos que nos vean nuestros clientes.
- Procesos internos: En que procesos debemos ser excelentes?
- Aprendizaje y crecimiento: Podremos seguir mejorando y creando valor en el futuro?

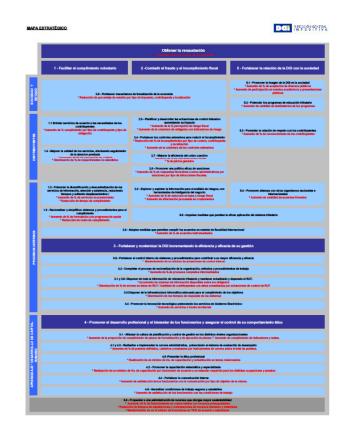
Describe y comunica la estrategia y como los recursos tangibles e intangibles general valor (resultados). Alinea recursos con estrategia.



Mapa estratégico de DGI

En el año 2012, se definió y explicitó el Mapa estratégico de DGI, vinculando los objetivos organizacionales con las perspectivas:

- Sociedad y estado.
- Contribuyentes
- Procesos Internos
- Aprendizaje y desarrollo del capital humano.





3 - ¿En que tenemos que mejorar?

Tablero de Indicadores vs Cuadro de Mando Integral

Un Tablero de Indicadores es un conjunto de indicadores que permite a un gerente tomar decisiones, saber que pasa y completar sus actividades gerenciales. A diferencia del Tablero de Indicadores, el Cuadro de Manto Integral hace mayor énfasis en la visión, la estrategia y los problemas de contexto.

Actualmente en DGI estamos trabajando en transformar nuestro actual Tablero de Indicadores en un Cuadro de Mando Integral, implementando el Mapa Estratégico definido.



Tablero de Indicadores y Reportes de gestión de DGI

Antecedentes

- Año 2007- Implantación de un Tablero de Indicadores que en un principio posibilitaba realizar el seguimiento de 11 indicadores para monitorear el cumplimiento de los objetivos estratégicos de recaudación, cumplimiento voluntario y combate a la evasión, sobre la herramienta QCMI.
- En etapas subsiguientes se fue ampliando ese Tablero inicial, hasta contar en la actualidad con 17 indicadores (que desagregados llegan a 30) y 57 reportes.
- Noviembre del año 2012 se migró el Tablero de Indicadores y Reportes desde QCMI Versión 4 a Metric Studio herramienta de IBM Cognos.



Metric Studio

Metric Studio es una herramienta de evaluación del desempeño, que posibilita crear un entorno de Tablero de Indicadores y Reportes personalizado, para supervisar y analizar indicadores de negocio. Esta herramienta ayuda a traducir la estrategia de la organización en objetivos medibles y alinear las acciones con el plan estratégico. Posibilita gestionar en forma sencilla la estrategia, navegando a través de mapas estratégicos y relaciones causa y efecto.



Usuarios del Tablero de Indicadores y Reportes en Metric Studio

De acuerdo a la última actualización de usuarios efectuada en noviembre/2012, existen 87 usuarios habilitados para acceder al Tablero de Indicadores y Reportes en Metric Studio. Entre los usuarios habilitados se encuentran los funcionarios de nivel gerencial y de los Planeamientos Operativos de las distintas áreas de la organización.



Tablero de Indicadores y Reportes de gestión de DGI

Indicadores

Los indicadores se encuentran agrupados asociados a los diferentes objetivos estratégicos de la organización. Las metas o valor objetivo de cada indicador establecen y comunican el nivel de desempeño esperado. Todos los años se busca actualizar el Tablero de Indicadores, para que incluya los indicadores y metas establecidas en el Anexo 4 del POA.

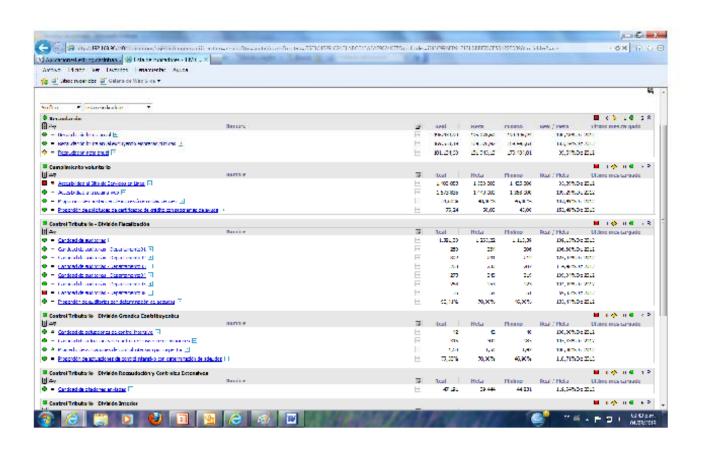




ANEXO Nº 4 Indicadores

| | DESCRIPCIÓN | Meta 2013 | Detaile del Indicador | Appen nonlinears | Observacione |
|------|---|-----------|--|---------------------|--|
| REC/ | AUDACIÓN | | | | |
| 1 | Recaudación Bruta Anual Meta | 223.005 | Monto en millones de pesos corrientes de recaudación total de acuerdo a Programa Financiero con el MEF mas retenciones | Todas | |
| 2 | Recaudación Bruta Anual Excluyendo Empresas Públicas | 189.687 | Monto en millones de pesos corrientes de recaudación total de scuendo a Programa Financiero con el MEF mas retenciones sin Empresas Públicas | Todas | |
| 3 | Recaudación Neta Anual | 205.260 | Monto en millones de pesos contentes de recaudación nels luego de documentos de acuerdo a Programa Financiero on el MEF mas refenciones | Todes | |
| 4 | Recaudadón Compromiso de Gestión - Incremento de la recaudadón bruta anual total por encima del crecimiento del PIB | | Monto en millones de pesos contentes de incremento estimado de recaudación bruta anual (escluido pegos de Empresa Públicas) por encima del incremento del PIB | Todas | A definir con al MEF |
| FACI | LITAR EL CUMPLIMIENTO VOLUNTARIO | | | | |
| 5 | Proporción de constancias de impresión emitidas vía web | 50% | Cartidad de constancias emitidas via web | 7-8-10 | |
| 6 | Accestifided a le págine web DGI | 1.500.000 | sobre total de constancia ambités. Cardidad de visitantes que accose nal alto verb de la DGI. Corresponde a la surratoria en el año divil de los diferentes visitantes que ingresan mensualmente a alto verb de DGI. Mensualmente a alto verb de DGI. Mensualmente los diferentes visitantes es destribuno non deserbiton non las diferentes discribtantes de DGI. P desde las cuales se accede a la VMeb de DGI. | 7-8-10 | |
| 7 | Accesibilidad al sitio de Servicios en linea | 1.500.000 | Cantidad de visitas al Sitio de Servicios en Lines. Corresponde a la sumatoria en el año civil de la cantidad de accesos (clicka) al licono del Sitio de Servicios en Lines. | 7-8-10 | |
| 8 | Proporción de solicitudes de Certificados de Crédito con programas de ayuda | 70% | Cantidad de solicitudes de Certificados de Crédio sobre la cantidad total de solicitudes del tipo, ponderada en el período de vigencia de los programas de syuda | 7-8-10 | |
| 9 | Incremento de modificaciones de RUT por Internet | 25% | Cartidad de modificaciones de RUT por Internet del a fio sobre la cartidad anualizada de modificaciones de RUT por Internet del año anterior. | 7-8-10 | |
| СОМ | BATIR EL FRAUDE Y EL INCUMPLIMIENTO FISC | AL | | | |
| 10 | Centidad de suditorias de Div. Fiscalización (al menos 50 % a contribuyentas con domicilio fiscal en el interior y 65 a contribuyentas con ingresos anuales superiores a 50 millones de pesos) | 1.950 | Cantidad de auditorías terminadas por la División Fiscalización (para una dotación de 150 trapectores) | 3 | El Incremento respect mana 2012 está calcula estáre la cartidad promi de est cartidad por los ya que la distación de inspectores previsto ju ambos años es ofieran |
| 11 | Cantidad de actuaciones homogeneizadas realizadas por Div. Flacalización | 10.500 | Cartided de puntos de las actuaciones homogenizadas terminadas por la Otrisión Flacelización (para una dotación de 150 Inspectores) | 3 | El Incremento respect meta 2012 está calcul active la centidad prom de adtaciones por los ye que la distactio de inspectores prevista pi antica años es ofileso |
| 12 | Proporción de auditorias con reliquidación de la Div. Fiscalización | 80% | Porcentaje del total de auditorias con determinación de adeudos sobre el total de actuaciones de este tipo resilizadas por la Div. Flacalización | 3 | |
| 13 | Proporción de las auditories (actuaciones intensivas) seleccionadas en base a nuevo sistema de selección de contribuyentes | 50% | Porcentaje del total de auditorias seleccionadas por nuevo staterna sobre el total de actuaciones de este tipo resitzadas por la Div. Placelización | 3 | |







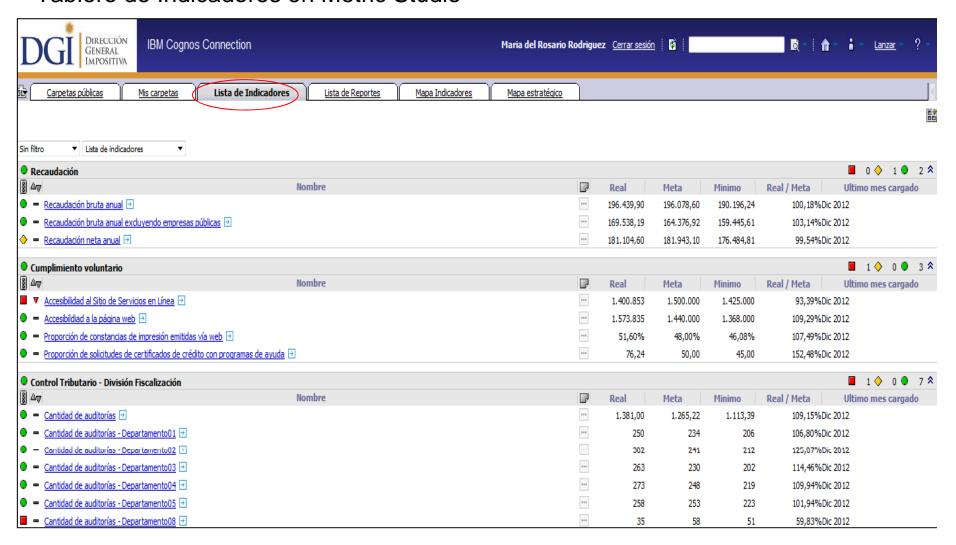
Acceso a Tablero de Indicadores y Reportes en Metric Studio

Desde Intranet corporativa/ Aplicaciones Restringidas/ Datawarehouse





Tablero de Indicadores en Metric Studio



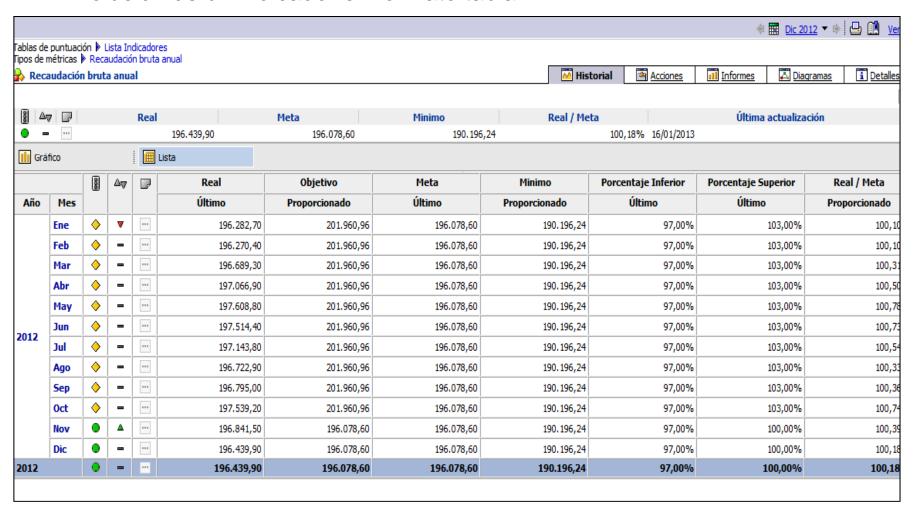


Evolución de un indicador en formato gráfico



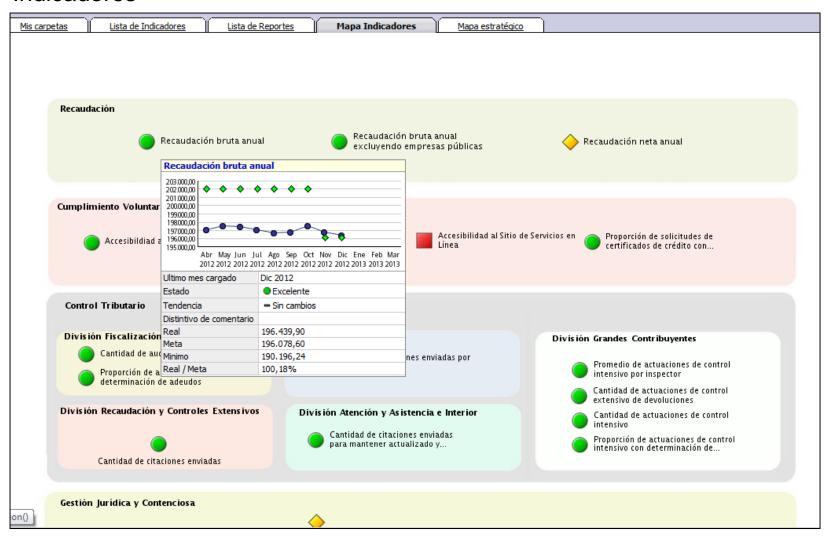


Evolución de un indicador en formato tabla





Opción de visualización del Tablero de Indicadores en formato Mapa de Indicadores





Reportes de gestión

Los reportes se agrupan por procesos y pueden o no estar vinculados a los indicadores. Aportan información estadística para el análisis de los indicadores y de otros aspectos relevantes para la gestión de la Administración Tributaria. Año tras año se han incorporado nuevos reportes de gestión en función de las necesidades de los diferentes usuarios.



ngi 🐃 01. Recaudación Bruta Anual - Por Grupo de Impuesto

Unidad : Millones de Pesos Corrientes

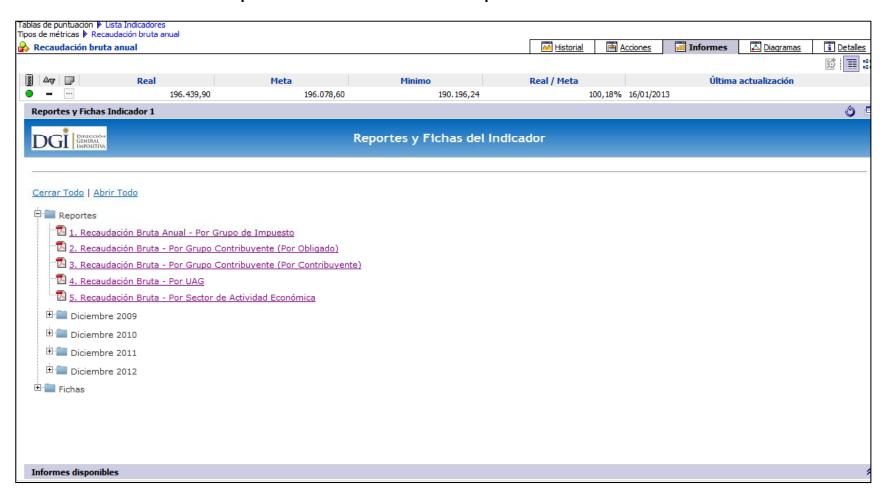
| Grupo In | npuesto - Tipo Impuesto - Impuesto | | (Definitivo) | Febr 2013 (Programa) | Mar 2013 (Programa) | Abr 2013 (Programa) | May 2013 (Programa) | Jun 2013 (Programa) | Jul 2013 (Programu) | Ago 2013 (Programa) | Set 2013 (Programa) | Oct 2013 (Programs) | Nov 2013 (Programa) | Dic 2013 (Programa) | Total | * |
|----------------------------------|---|--|--------------|-------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|------------------------|-----------|--------|
| 1 - Impuestos al Consumo | N/A | IVA Interno | 6,308,0 | 5,314,5 | 6,107,9 | 5,833,7 | 6,186,5 | 5,120,9 | 5,557,6 | 5,190,0 | 5,764,2 | 5,230,2 | 5,898,5 | 5,950,0 | 68.481,7 | 30.0% |
| | | NA Importaciones | 3,536,2 | 3,132,0 | 3,297,0 | 3,719,9 | 3,005,0 | 3,400,5 | 3,906,6 | 4,096,0 | 3,794,9 | 4,461,8 | 4,138,9 | 4,170,2 | 45,539,3 | 2055 |
| | | NA Minimo | 51,5 | 56,4 | 56,4 | 56,4 | 56,4 | 56,4 | 56,4 | 56,4 | 56,4 | 56,4 | 56,4 | 56,4 | 671,4 | 0.35 |
| | | Total IVA | 9,895,8 | 8.502,8 | 9.461,3 | 9,609,9 | 10.127,9 | 0.505,7 | 9.570,6 | 9,346,2 | 9,615,4 | 9,740,3 | 10.093,8 | 10.104,5 | 114,692,3 | 51.65 |
| | IMESI | IMESI Combustibles | 791,3 | 1,217,7 | 1,030,7 | 839,2 | 652,0 | 735,7 | 722,2 | 751,4 | 628,6 | 622,A | 997,7 | 937,4 | 10,534,3 | 475 |
| | | IMESI Tabaco y Cigarrillos | 500,7 | 402,4 | 433,3 | 477,8 | 362,2 | 365,1 | 340,3 | 373,6 | 371,5 | 322,6 | 413,6 | 302,3 | 4,775,7 | 2.15 |
| | | IMISI Automotores | 346,3 | 193,9 | 225,2 | 276,6 | 212,8 | 262,0 | 261,4 | 244,4 | 200,9 | 300,4 | 200,1 | 320,7 | 3,212,6 | 1.45 |
| | | IMISI Resto | 512,4 | 340,9 | 345,7 | 365,1 | 340,1 | 310,6 | 315,6 | 290,5 | 296,5 | 324,0 | 392,1 | 405,7 | 4,347,1 | 2.0% |
| | | Total IMESI | 2.150,6 | 2.104,9 | 2.002,9 | 1.970,0 | 1,767,1 | 1,601,4 | 1.639,5 | 1.660,3 | 1,777,5 | 1.777 A | 2.003,5 | 2.126,1 | 22,869,9 | 10.35 |
| | Total 1 - Impuestos al Consumo | | 12.046,4 | 10.687,7 | 11.504,2 | 11.500,7 | 11.895,0 | 10.267,1 | 11.160,2 | 11.006,4 | 11.392,9 | 11.525,7 | 12.177,3 | 12.310,6 | 137.562,2 | 61.95 |
| 2 - Impuestos a la Renta | OTROS | IRAE | 2,279,7 | 1,853,7 | 1,902,6 | 2,992,9 | 1,900,9 | 2,014,3 | 2,072,6 | 2,265,7 | 2,086,4 | 3,316,2 | 2,337,5 | 2,157,5 | 27.240,0 | 12.35 |
| | | IMIDA | 99,2 | 93,9 | 67,0 | 94,9 | 97,8 | 109,5 | 94,9 | 98,9 | 95,2 | 93,9 | 107,7 | 109,6 | 1.102,6 | 0.59 |
| | | IASS | 235,8 | 262,5 | 279,A | 270,4 | 274,1 | 324,0 | 302,6 | 357,5 | 369,1 | 336,2 | 352,9 | 360,1 | 3,724,6 | 1.78 |
| | | IRNR | 247,2 | 109,0 | 195,8 | 149,6 | 224,9 | 192,5 | 179,3 | 205,9 | 168,7 | 229,9 | 150,1 | 205,0 | 2.346,6 | 1.15 |
| | | Total OTROS | 2.861,9 | 2,400,0 | 2.494,9 | 3.507,7 | 2.527,7 | 2,640,3 | 2,649,4 | 2.920,0 | 2,719,4 | 3,976,2 | 2.956,2 | 2,432,2 | 34,490,8 | 15.55 |
| | IRPE | RPF Cat 1 | 354,0 | 267,0 | 357,5 | 262,0 | 314,6 | 335,3 | 368,0 | 500,1 | 369,6 | 360,2 | 368,6 | 304,0 | 4242,5 | 1.95 |
| | | IRPF Cat 2 | 2,497,0 | 2,055,9 | 2,221,0 | 1,943,0 | 2,194,6 | 1,822,8 | 2,000,3 | 2,010,3 | 2,193,5 | 2,346,6 | 2,397,3 | 2,342,2 | 26.030,4 | 11.7% |
| | | Total IRPF | 2.851,8 | 2.322.9 | 2,578,5 | 2,206,6 | 2.509,2 | 2.150,1 | 2368,3 | 2510,4 | 2.563,2 | 2.706,8 | 2,765,8 | 2.726,2 | 30,275,9 | 1365 |
| | Total 2 - Impuestos a la Renta | | 5,713,7 | 4.722,9 | 5.073,4 | 5.714,4 | 5.036,9 | 4.790,4 | 5.017,8 | 5.446,4 | 5,383,6 | 6,683,1 | 5,722,0 | 5,550,4 | 64,769,7 | 2915 |
| 3 - Impuestos a la Propiedad | Impuesto al Patrimonio | Impuesto al Patrimonio | 911,4 | 921,8 | 1,010,4 | 452,5 | 1,367,8 | 1,110,3 | 1,078,4 | 1,056,6 | 1,093,9 | 1,219,0 | 1,038,0 | 1,237,4 | 12.525,6 | 568 |
| | Impuesto a las Transmisiones Patrimoniales | Impuesto a las Transmisiones Patrimoniales | 126,0 | 96,6 | 136,1 | 1043 | 161,5 | 131,6 | 126,7 | 141,6 | 121,8 | 126,1 | 138,8 | 169,4 | 1.570,8 | 0.7% |
| | Total 3 - Impuestos a la Propiedad | | 1.007,4 | 1.010,5 | 1.136,5 | 556,0 | 1.549,3 | 1.249,9 | 1,205,1 | 1.190,4 | 1,215,7 | 1.345,1 | 1.176,6 | 1.406,9 | 14.096,4 | 635 |
| 4- Impuestos de Control | Impuestos de Control | Impuestos de Control | 129,6 | 41,7 | 44,2 | 40,5 | 40,5 | 47,2 | 44,9 | 40,9 | 43,4 | 40,2 | 39,5 | 30,9 | 599,4 | 0.35 |
| 5 - Otros Impuestos | Otros Impuestos | Otros Impuestos | 30,6 | 397,2 | 135,4 | 500,0 | 129,8 | 154,9 | 362,5 | 140,4 | 456,1 | 130,0 | 652,9 | 120,2 | 3.322,7 | 1.5% |
| 6 - Impuestos Derogados | Impuestos Derogados | Impuestos Derogados | 1,1 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | u | 0.0% |
| 7 - Multas, recargos y convenios | Multas, recargos y convenios | Multas, recargos y convenios | 137,7 | 133,1 | 153,1 | 125,3 | 107,7 | 163,5 | 154,8 | 175,1 | 143,6 | 104,2 | 176,7 | 161,4 | 1.056,2 | 0.0% |
| Total Recaudacion Bruta | | | | 17.001,1 | 10.046,0 | 10.614,5 | 10.002,2 | 16.680,9 | 17.945,2 | 10,010,6 | 10.534,1 | 19:910,3 | 19.945,2 | 19:604,3 | 222.207,7 | 100.0% |

NOTA 1: El total de la Recaudación Bruta Anual considerada incluye la recaudación bruta realizada hasta el último mes de medición, más la recaudación bruta mensual proyectada hasta finalizar el año civil. (Para visualizar los valores de Recaudación Bruta Anual por grupo de impuesto programada para todo el año ver en Archivos)

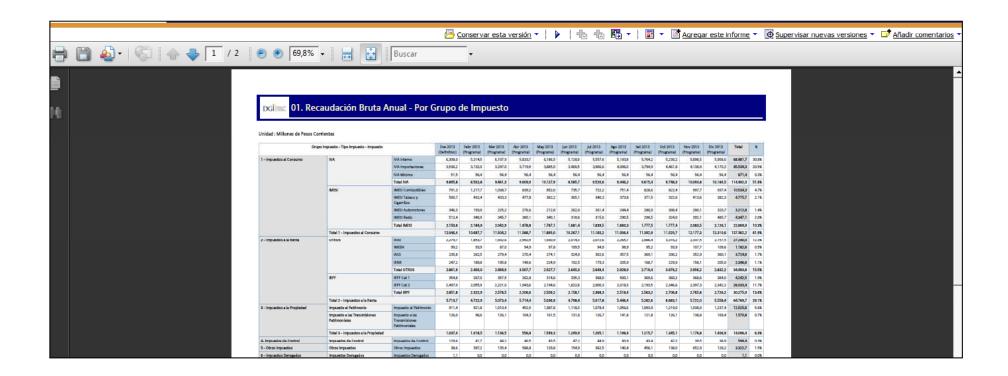
Feb 27, 2013 Página 1 de 2 10:41:42 AM



En Metric Studio se puede acceder a los reportes desde indicador relacionado





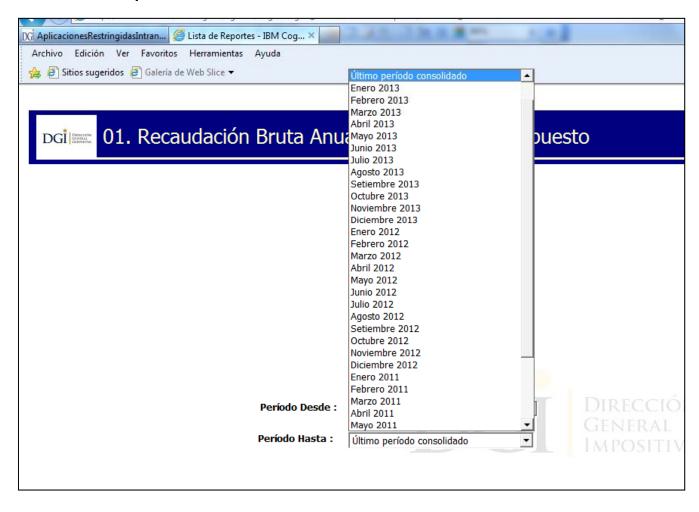




O desde pestaña Lista de Reportes

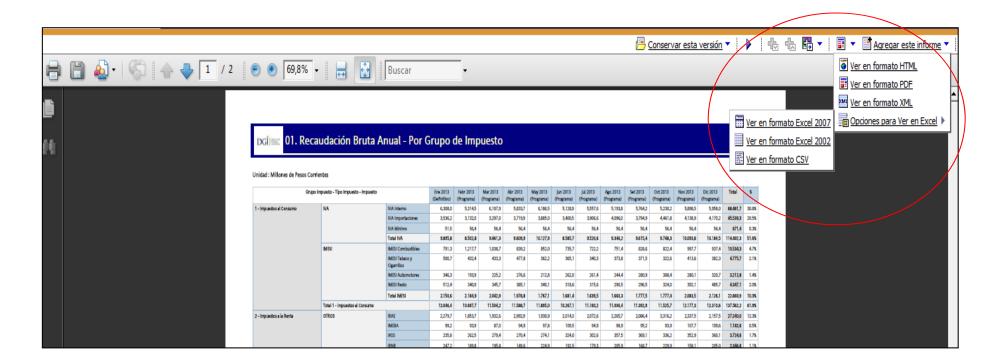


Ofrece la posibilidad de ejecutar reportes dinámicos seleccionando el período desde-hasta para el cual se desea obtener la información



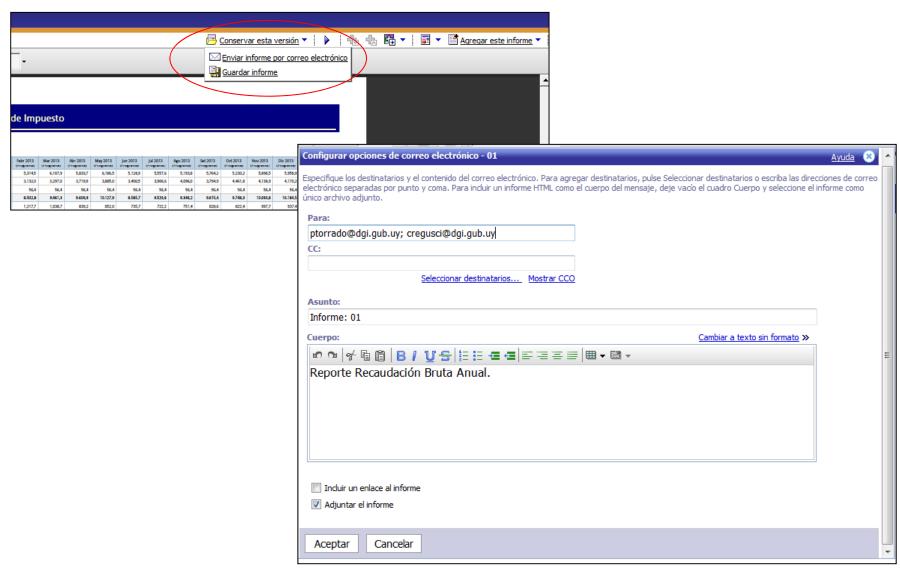


También se pueden seleccionar diferentes opciones de formato de salida de la información (pdf, .xls, etc.)





Opción de envío de reporte a correo electrónico desde la misma herramienta





Seguimiento de Proyectos por medio del Tablero de Indicadores y Reportes en Metric Studio

Metric Studio ofrece la posibilidad de realizar el seguimiento del avance y cumplimiento de los proyectos. Permite desagregar cada proyecto en diferentes subactividades estableciendo para cada una de las mismas, plazos de vencimiento, responsables y grado de avance. Estas actividades pueden o no estar relacionadas con alguno de los indicadores del tablero.

Se realizará el seguimiento de las 16 actividades correspondientes a los 7 proyectos priorizados incluidos en el Anexo 3 del POA 2013.



PLAN OPERATIVO ANUAL 2013



PLAN OPERATIVO ANUAL 2013

ANEXO Nº 3

Objetivos y actividades

Objetivo general

Alcanzar la recaudación esperada para el afío 2013 incrementando la eficiencia de la DGI y el cumplimiento voluntario de los obligados, a través de mejores servicios de información, atención y asistencia y acciones de control de aflo impacto, incrementando el uso de recursos y heramientas tecnológicas, actuando con profesionalismo, eficacia, eficiencia y transparencia. Este objetivo se enmanca en un contexto que estige consoliciar y optimizar los logros alcanzados en la gestión y en los proyectos prioritarios en curso así como enfrentar con nuevos proy

| PROYECTO | OBJETIVOS ESPECÍFICOS | ACTIVIDADES | DESCRIPCIÓN | Hasta | Resultado | Areas que Intervienen | Responsable | Observaciones |
|----------|--------------------------|-------------|---|------------|---|--------------------------|-------------|---|
| 2 | 1.2 | 1 | Definir las estrategias de servicio multicanal para los distintos tipos de contribuyentes. | 31/03/2013 | Estrategias de servicios multicanal definidas | 104-5-7 8-10 | 5 | Marco de referencia para la Implantación de los servicios multicanal para atención y asistencia |
| 2 | 1.2 | 2 | implantar servicios a través de celulares: (notificación vencimientos, pagos de cuotas fijas, etc.) | 20/12/2013 | Servicios a través de celulares implantados. | 5-9-10 | 40 | Etapas: - Servicios a través de celulares al 31/05/13 - Pagos a traves de celulares al 20/12/13, Sujeb a acuerdos con terceros (PEU, Bancos, etc.) |
| 2 | 1.2 | 3 | implantar el Contact Center e incorporar nuevos servicios | 31/10/2013 | Contact Center operativo | 4-5-10 | 10 | Etapas: - Implantación de versión básica al 30/06/13 - Implantación de SW y HW para nuevas funcionalidades al 31/10/13 |
| 2 | 1.2 | 4 | Implantar el software de atención al público | 30/06/2013 | Sofware de Atlención al Público operativo con pruebes piloto | 5-7-9- 10 | 10 | Impiantación básica del producto |
| 2 | 1.2 | 5 | implantar los servicios a brindar a través de las terminales de autoservicio e incorporar la entrega de números para el software de atención al público. | 31/07/2013 | Servicios a través de las terminales de autoservicio implantado. | 5-7-10 | 10 | Se implementarà una vez que estè funcionando el software de atención al público. |
| 2 | 1.2 | 6 | Crear una bandeja de comunicaciones en servicios en linea, a la que el contribuyente acceda con su clave y pueda ver comunicaciones de su interés (ej. Motivo del rechazo de solicitud CVA WEB). | 31/08/2013 | Bandaja de comunicaciones personales vía web implementada | 5-10 | 10 | Etapas: - Implantación básica del prototpo al 30/06/13 - Incorporación de comunicación de CVA al 31/08/13 |
| 2 | 1.2 | 7 | implementar videos informativos para asistir en el uso de las aplicaciones. | 30/09/2013 | Videos informativos implementados para aplicaciones | 101-4-5 10 | 10 | |



Ejemplo de seguimiento de proyecto en Metric Studio





Ejemplo de Proyecto abierto en etapas o actividades

